

从移民到企业家： 美国梦全攻略

作者：徐友铭

Making the American Dream
A Complete Resource Guide
for Chinese Entrepreneurs

从移民到企业家：美国梦全攻略

作者：徐友铭

责任编辑：向 辉

版面设计：侯国强

© 2025 by Youming Xu

Published by
Dixie W Publishing Corporation
Montgomery, Alabama, U.S.A.
<http://www.dixiewpublishing.com>

All rights reserved.

No part of this book may be reproduced in any form or by any electronic or mechanical means including information storage and retrieval systems, without permission in writing from the publisher. The only exception is by a reviewer, who may quote short excerpts in a review.

This publication is designed to provide accurate information in regard to the subject matter covered as of the date of publication. Since tax laws and government regulations change periodically, it is sold with the understanding that neither the publisher nor the author is engaged in rendering legal, accounting, or other professional service. If legal advice or other expert assistance is required, the service of a competent professional person should be sought.

本书由美国南方出版社出版

• 版权所有 侵权必究 •

2025年11月DWPC第一版

开本：240mm x 170mm

字数：298千字

Library of Congress Control Number
美国国会图书馆编目号码：2025948471

国际标准书号 ISBN-13：978-1-68372-776-7

前言

《从移民到企业家：美国梦全攻略》经过近两年的潜心整理修编，终于付梓问世，全书分 5 章，66 篇文章，约 30 万字。写下这本书，我心中始终怀着对母亲的深深感和追思。

我的母亲，徐润芝女士（1927-2011），是中国著名女书法家、文博专家、西泠印社社员和国家文物局考古训练班第一期学员，被誉为 50 年代初文博考古界的黄埔第一期的精英，因为当年全国只招收 60 名文博考古界学员，1952 年 8 月出席北大开学典礼的响当当的文化和考古界名人有：郭沫若、沈雁冰、郑振铎、裴文中、启功、夏鼐、尹达等。考古训练班第一期学员毕业后，都成了全国各省级博物馆，文物局，文化局和考古所的专家学者。

我母亲祖籍浙江衢州，一九二七年十二月三日生于海宁。外公徐焕奎早年毕业于浙江医学专科学校（浙大医学院前身），曾任海宁县医院院长，是当地颇有名气的西医，精通英语和德语；后举家移居衢州，自办西医诊所，酷爱书法，与衢州文人，弘一法师的艺术传承人程本一先生是至交。外婆陈鼎新，出身福建官宦之家，原名陈嫻，进步女性，拒绝缠脚，自己改名“鼎新”，梦想成为“革故鼎新”之女士，青年时期和外公赴杭州求学，是浙江女子师范学校第一届毕业生，长期从事教育事业。母亲自幼受家庭影响，酷爱文学和书法，中学时就有文名；16 岁时作 7 绝“咏红杏”诗：“曾拂东墙艳上林，至今林下少知音；一枝斜倚幽兰侧，欲卸红妆缔素心”，获得外婆赞许。母亲 66 岁时还特意用小楷书写此诗，并题跋：“此为我 50 年前旧作，曾得萱闾赞许，书志不忘”。

母亲一九五零年毕业于浙江大学文学院中文系，后在华东文化部文物处，南京博物院、浙江省博物馆工作，从事文博工作四十年。一生致力于文学，历史，诗词研究，考证，书法碑贴与文博事业，留下了许多珍贵的学术成果与艺术佳作。曾题写衢州孔氏南宗家庙“思鲁阁”匾额，衢州烂柯山“烂柯仙境”，为武昌黄鹤楼，桐庐严子陵钓台，温岭洞天摩崖“天下悬空井”，杭州西湖三潭映月“我心相印亭”书碑，其书法源取苏、黄、米、蔡，遒劲刚健、儒雅飘逸。母亲提的楹联、榜书及石碑遍布祖国各大名山古迹，为人观赏，留名千古。

母亲的一生一直与书籍和书法为伴，终生勤奋好学，身教言传，对学生要求甚高。特别对子孙的教育更是一丝不苟，费尽心血。她常常教导我们要自强不息，“人生应以松柏之坚贞长青”，鼓励我们在海外要努力学习中国历史、文化，特别是中国的书法之术。当见到双胞胎孙子孙女文浩和文憬 6 岁时学着舞笔弄墨，提刀治印时，母亲兴奋不已，分别赐字。每次回国探亲见到这对双胞胎孙子孙女时，均当面教诲，勉励他们好好学习中国传统文化和历史。母亲对长孙女徐来更是爱护有加，曾亲自做诗书赠：“学语春莺啭，芙蓉玉靥频；阳春歌白雪，翰墨有传人”，希望孙辈们能传承奶奶的书法事业，发扬光大。

母亲还是一位中华文化对外交流的友好使者。她生前曾随西泠印社代表团访问过日本，交流书法，致力于弘扬中华文化。一九九四年秋至一九九五年春，母亲在美国探亲访友期间，参观了波士顿艺术馆、耶鲁大学美术馆、纽约大都会艺术博物馆、费城艺术馆，宾州大学艺术馆，华盛顿莎可乐艺术馆。面对众多国宝级书法珍品，母亲激动不已，并常与我分享了许多心得。在华盛顿期间，我时任华府华盛顿广场大酒店总经理。每天上午十点，我都会送母亲到国会图书馆，下午五点再接她返回。在国会图书馆，母亲不仅结识了来自各地的新朋友，还与许多大学时代的老同学和学长重逢。他们为她查阅文博资料与古籍善本提供了极大便利。母亲在阅览室看书时，身边总围坐着一群研究中国文学和历史的教授学者，博士和硕士生向她虚心求教，母亲亦仔细耐心解答。馆方负责人曾对我说：“您母亲博览古今，学识渊博，令人敬佩。”当馆方知道我母亲不但是一位资深的文博专家，而且是一位中国著名书法家时，纷纷向她索求墨宝，

并特邀她为之阅读过的古籍诗书备考批注，以便后人来馆查阅。我母亲是首位在美国国会图书馆留下墨迹的中国书法家，她对此引以为自豪。

母亲的书法，学识和胸怀，不仅在书法和学术领域广受敬仰，也深深影响了我的一生。正是这份母爱的滋养与力量，促使我写下本书，与更多华裔移民分享创业经验和奋斗历程，提供全方位攻略指南，并祝所有华裔创业者，胼手胝足，创业成功。

遗憾的是，母亲已驾鹤仙逝 14 年，未能亲笔为本书题写书名，这是我心中永远的遗憾。因此，本书谨献给我母亲，以及在美国艰辛创业、寻求美国梦的新老华裔移民。

本书汇集了本人在美国留学、工作、创业和生活三十余年的亲身经历，以及精选咨询经典案例。由于版面有限，全书仅从数百篇文章中精心筛选出 66 篇，每篇文章独立成文、精点评注，几乎涵盖华裔在美国从事的各行各业和创业所面临的各种问题及解决方案。

第一章，在美创业，何处咨询。该章详细介绍了美国联邦小企业局的职能和使命，它的担保贷款，咨询服务和其它一些为服务和扶持小企业的认证计划和政策，小企业风险投资，创新和技术转让计划，小企业年度奖，退伍军人创业培训和贷款计划等。同时，该章也介绍了华裔创业家如何申请美国联邦小企业局的商业担保贷款和咨询服务，该章一共有 15 篇。

第二章，政府合同，小企优先。该章详细介绍了美国联邦政府合约竞标规则和美国国会规定的 23% 的联邦政府合约必须给与小型企业的达标要求。其中 5% 的联邦政府合约必须给予少数裔族小企业，5% 的联邦政府合约必须给予妇女拥有的小企业，3% 的联邦政府合约给与位于经济欠发达地区的小型企业，3% 的联邦政府合约必须给予退伍军人拥有或退伍军人配偶及遗属拥有的小企业等。该章由于篇幅的限制，从华裔创业家选择的 100 多个行业中，精选出约 20% 的

行业，一一举例各行业如何竞标美国联邦政府合约的步骤，创业者可以根据自己的行业，选读相关文章。该章一共有 18 篇文章。

第三章，小企出口，政府扶持。该章主要介绍企业如何寻求各联邦政府机构，小企业发展中心，退休经理人服务团，妇女企业发展衷心的免费咨询，美国联邦小企业局的出口担保贷款和出口匹配资助金。同时，也介绍了美国进出口银行，美国贸易发展署和美国农业部的出口服务项目，以及小企业如何与联合国做生意。该章一共有 10 篇文章。

第四章，赈灾贷款，政府纾困。该章主要介绍美国联邦小企业局在

新冠疫情期间，发放的数千亿美元的各种赈灾贷款，以及小企业如何申请这些赈灾纾困贷款的步骤和程序，以及相关赈灾贷款减免或延期支付的申请步骤和问答。该章一共有 12 篇文章。

第五章，采风集萃，随笔雅录。该章主要介绍如何成立一家社区银行，如何成立一个非营利机构，如何申请联邦和州政府的社区服务和文化艺术资助金，如何在美国购买农场和选择拍卖行，古董文玩和收藏品拍卖和中英文商号翻译等。该章一共有 11 篇文章。

恭盼读者正腕拙文，萃取精华；筚路蓝缕，创业成功！



己巳中秋写于美国康州西港孤山居士“望湖阁”


GRACE MENG
HOUSE OF REPRESENTATIVES
Washington, D.C. 20515

January 13, 2025

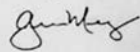
Dear Mr. Xu,

Congratulations on your recent publication!

Through your work as a Senior Loan Officer and International Trade Specialist at the Small Business Administration, as well as your efforts in authoring articles and hosting webinars, you have provided valuable information on critical resources and helped numerous entrepreneurs navigate federal programs. I am delighted to extend my gratitude for your dedication to supporting small business owners across the United States, particularly in the Chinese American community.

Please accept my best wishes for continued success in all your future endeavors!

Sincerely,



Grace Meng
Member of Congress

特此致謝

衷心感谢美国南方出版社彼得王先生的悉心编辑与审阅,使《美国梦的实践
华裔移民创业全攻略》一书得以顺利出版。

十分感谢美国国会众议院亚太裔小组主席、国会小企业委员会委员、国会议员孟昭文女士 (Congresswoman Grace Meng), 在百忙之中惠赐贺函。

万分感谢老同学、老同事、老朋友、企业家廖若和周红君夫妇赞助!

诚挚感谢美国电信领域资深工程师、翻译家钟卓理先生积极推荐南方出版社, 以及对本书出版的大力支持。

特别感谢美国古德投资合伙人刘京梅博士对本书编排设计和内容提出的宝贵意见。

由衷感谢北京时创文化发展有限公司董事长刘容女士的鼎力赞助。

非常感谢 H & C 投资公司董事长陈之艳女士的赞助。

热情感谢加拿大病理学专家房学评女士的赞助。

谨致感谢美国龙顶风云茶叶公司董事长李广玲女士和副董事长赵文新先生的赞助。

再次感谢云南大有希望农业开发有限公司董事长刘卫平先生的赞助。

最后, 我怀着无尽的感恩, 献给养育我、教诲我的父母, 携手相伴、风雨同舟的妻子, 以及三位子女 Linda、Howard 和 Jenny。是他们的深情厚爱、鼓励和支持, 我才能在漫长人生道路上始终坚持不懈, 充满正能量与希望!

作者简介

徐友铭先生来自中国杭州，字乐翰，笔名金石，号孤山居士。1982年毕业于浙江大学外语系英语专业，获文学学士学位。后获奖学金赴美读研，先在伊利诺州芝加哥分校（University of Illinois at Chicago）攻读传媒影视硕士学位，后赴罗德岛州约翰逊-威尔斯（Johnson & Wales University）私立大学担任助研，研读酒店管理专业，于1992年获酒店管理硕士学位。1994年，通过酒店高阶管理人才特考，获美国酒店管理协会颁发的“酒店管理师”（CHA）认证，担任过美国各大连锁酒店总经理。在首府华盛顿担任莱美达广场酒店总经理期间，徐先生积极采取残障人士就业惠顾政策，给16位残障人士和残障退伍军人提供就业机会，并于1995年荣获华盛顿特区政府颁发的“协助残障人士就业奖”和已故美国资深联邦参议员爱德华-甘迺迪的褒奖函。

徐先生目前服务于美国联邦小企业局（SBA），担任信贷事务专员和地区国际贸易官员。在其18年的公职生涯中，徐先生热心咨询和帮助过数万名小企业家创业融资。他曾指导和协助位于美国古都费城最老的，成立于1861年的百年家族企业“巴氏冰淇淋公司”（Bassetts Ice Cream Co.）出口至中国，韩国和加勒比海等地区。2011年7月16日，在公司创建150年之际，奥巴马总统亲自来费城惠顾了巴氏冰淇淋公司。2013年，该公司荣获美国联邦小企业的“年度家族企业奖”。徐先生也于同年获得全美小企业国际贸易教育家协会（NASBITE）颁布的“国际贸易促进奖”。先生长期热心致力于亚裔社区服务，鼓励和帮助亚裔在美国创业，实现美国梦。他亲自协助数万名亚裔企业家，申请美国联邦小企业局的商业贷款和竞标联邦政府合同，撰写和发表了数百篇有关亚裔在美国创业的文章。特别在新冠疫情期间，为费城，新泽西，

纽约，康州，波士顿，芝加哥和洛杉矶的华裔社团，华语电台和媒体举办了10几场视频讲座，解答有关美国联邦小企业局的“薪资保障计划”（PPP），“餐馆振兴基金”（RRF）和“新冠疫情经济赈灾贷款”（Covid EIDL）的问题，帮助全美各州近万家华裔企业申请获得美国联邦小企业局的贷款资助，度过了疫情期间的困境。并借助费城海华都市报的华商2.0小助理社交媒体，发表了35篇有关美国联邦小企业局的赈灾贷款的文章，拥有数万余名阅读者。2024年，徐先生荣获“联邦政府社区服务奖”（Federal Government Community Service Excellence Award）。

在服务于美国联邦小企业局之前，除了管理美国大型连锁酒店喜来登，万豪，假日和莱美达之外，徐先生还曾在华尔街各大银行和保险公司任职，担任过摩根大通银行，花旗集团，美国国际集团和华盛顿互惠银行副总裁，财务规划和投资顾问等职位。从事企业管理，企业融资贷款，金融投资，商业保险，国际贸易，进出口融资，联邦政府合同咨询，美中商贸，历史研究，文化交流和写作翻译40余年。

《从移民到企业家：美国梦全攻略》一书汇集了徐先生在美学习，生活和工作30余年的亲身经历和经典咨询案例，是华裔新老移民在美国开启新生活的必读之书和创业之圭臬。

目 录

第一章

在美创业 何处咨询

1. 美国联邦小企业局（SBA）简介	002
2. 在美创业，何处咨询	010
3. 美国联邦小企业局商业担保贷款简介	014
4. 如何申请美国联邦小企业局商业担保贷款	023
5. 美国联邦小企业局发起“一日创业”倡议	027
6. 漫谈美国联邦小企业局“启动美国”倡议	030
7. 如何申请美国联邦小企业局的创业“加速成长基金”	033
8. 漫谈美国联邦小企业局的风险投资计划	036
9. 漫谈小企业创新研究与技术转移计划	052
10. 美国联邦小企业局小企业年度奖简介	056
11. 美国联邦小企业局庆祝全国退伍军人小企业周	072
12. 退伍军人创业培训计化“战场转商场”	075
14. 如何成为美国联邦小企业局担保贷款银行	077
15. 美国联邦小企业局发布新修订的贷款标准操作规则	083

第二章

政府合同 小企优先

16. 小型企业如何与美国联邦政府做生意	094
17. 药剂师如何竞标联邦政府合同	101
18. 理疗师如何竞标联邦政府合同	105
19. 如何竞标联邦政府警犬合同	110

20. 翻译公司如何竞标联邦合同	114
21. 会计师如何竞标联邦合同	119
22. 律师如何竞标联邦合同	124
23. 音乐家如何竞标联邦合同	128
24. 保险经纪如何竞标联邦合同	132
25. 针灸师如何竞标联邦合同	136
26. 画家如何竞标联邦合同	141
27. 书法家如何竞标联邦政府合同	147
28. 武术师如何竞标联邦合同	153
29. 修车行如何竞标联邦合同	158
30. 地产仲介如何竞标联邦合同	163
31. 洗衣店业主如何竞标联邦合同	166
32. 花旗参种植者如何竞标联邦合同	170
33. 旅行社如何竞标联邦合同	175

第三章

小企出口 政府扶持

34. 美国联邦小企业局如何扶持小企业出口	182
35. 小企业如何出口中国	209
36. 如何提供“第二意见”癌症诊断出口服务	215
37. 美国进出口银行如何帮助小企业出口	223
38. 美国贸易发展署与中国项目赠款	232
39. 美国出口援助中心	245
40. 美国联邦小企业局出口资助计划“起步”	249
41. 漫谈美国农业部出口商“品牌计划”	252
42. 小企业如何与联合国做生意	254
43. 乡镇企业如何瞄准国际市场	262

第四章 赈灾贷款 政府纾困

44. 如何申请美国联邦小企业局赈灾贷款	270
45. 如何申请美国联邦小企业局“小额预支经济受灾贷款”和“快速临时贷款”	274
46. 如何申请美国联邦小企业局“工资保障计划”贷款	278
47. 第二轮“工资保障计划”申请规则终于出台	283
48. “经济受灾贷款”和“工资保障计划”资金又获注资	287
49. “工资保障计划弹性法案”（PPFA）出台	291
50. “工资保障计划”申请最后冲刺，仅剩一天	298
51. 参众两院通过“PPP 延期法案”	302
52. 历时 4 个月的三轮 PPP 放贷圆满结束	306
53. PPP 减免申请不用愁，专家为您指点迷津	311
54. SBA 启动“关闭场所业主资助金”平台	318
55. SBA 正式发布“振兴餐馆基金”（RRF）申请指南	324

第五章 采风集萃 随笔雅录

56. 如何成立一家亚裔社区银行	332
57. 如何申请美国国家艺术基金会的艺术奖	337
58. 如何申请成立非盈利商会	342
59. 费城华埠牌坊商家招牌趣览杂谈	347
60. 如何透过拍卖行出售您的收藏品	355
61. 如何选择一家信誉卓越的拍卖行	359
62. 如何购买和经营美国农场	365
63. 如何运用农业部贷款融资购买农场	369
64. 文艺团体如何申请艺术资助金	374
65. 如何在拍卖行巧妙竞标	379
66. 追寻历史 费城探宝	386

第一章 美国创业 何处咨询

美国联邦小企业局（SBA）简介

Introduction to U.S. Small Business Administration

凡是在美创业人士，对美国联邦小企业局（U.S. Small Business Administration，简称SBA）一定非常熟悉。它是美国联邦政府内的一个专为小型企业服务的独立小型的联邦机构。其局长一职由美国历届新总统提名任命，需获得国会认可批准，是总统内阁重要成员之一。美国联邦小企业局是美国小企业的最大的金融支柱和扶持机构。

美国联邦小企业局的使命就是向小企业提供资助、咨询、帮助和保护小企业；维护有竞争力的自由企业，维持和增强国家的整体经济，协助受灾后的社区重建和经济复甦。2011财政年度的预算大约为9.94亿美元，比2010年增加1.7亿美元，增幅为17%。2012，2013，2014年度的财政预算分别是9.18亿美元，9.48亿美元和8.10亿美元。SBA的预算每年由国会拨款，上述预算仅占联邦总预算百分之一的2.5%左右，但美国联邦小企业局却是联邦五个最大信贷机构中的一个。在2014年财政年度，美国联邦小企业局批准了52,044个小企业担保贷款的担保贷款，贷款额达191亿美元，比2013年贷款数和贷款额分别增长12%和7.4%，

为振兴美国经济注入了一笔强大的资金。

回顾其历史，美国联邦小企业局是根据国会1953年《小企业法》（Small Business Act）而创立。它的前身分别是：小型战时工厂公司（Smaller War Plants Corporation）、重建金融公司（Reconstruction Finance Corporation）、小企业办公室（Office of Small Business）和小型国防工厂管理局（Small Defense Plants Administration）。美国联邦小企业局在全美各地有10个区域办事处、68地区办公室和分支机构，员工2000多人。他们为当地的小企业提供免费创业咨

询，企业家培训服务和各种有关政府担保商业贷款和联邦政府合同竞标的免费讲座。美国的小企业约有3000万家，占全美所有雇主的99.7%以上，创造了1/3的就业机会。小企业雇用了50%以上的私营企业职工，所支付工资占美国私营企业支付工资的45%以上，提供了50%以上非农业私人国内生产总值。小企业确实是驱动美国经济的强大引擎和坚强柱石。

那么，确定小企业的标准是什么呢？事实上，小企业的规模大小由美国联邦小企业局的规模标准办公室确定。小企业规模标准是依照“北行业分类系统代码”（North America Industry Classification System，简称NAICS）来确定的。为各行业指定的规模标准，依据的是一定期间内所雇用人员的数目或销售的数量。所谓企业的规模“大小”，是与该行业内所有企业相比而言。一般来说，美国联邦小企业局用以下标准确定企业是否属于小企业。批发业的企业雇员不超过100人。零售业或服务业的三年平均年销售额和收入视商业种类而定，在400万至3,000万美元之间。制造业的雇员不超过500人，某些情况下可多达1,500人。建筑业的三年平均销售额或收入视具体种类而定在1,200万至3,100万美元之间。要获得美国联邦小企业局的商业担保贷款和政府合同竞标资格，小型企业必须符合美国联邦小企业局特别规定的“小企业”的定义。

下面来谈谈美国联邦小企业局的四项扶持小企业的功能计划。第一，获得资金计划，即商业融资。美国联邦小企业局向小企业提供从事创业和企业经营的各种资金，从小额贷款的少量需求直至数额巨大的债务融资，证券投资资本和风险基金。第二，企业经营开发计划，包括教育、信息、技术援助和培训。美国联邦小企业局免费向小企业提供当面以及网上咨询服务，并通过小企业发展中心（SBDC），小企业退休经理服务团（SCORE）和妇女商务发展中心（WBDC）三个美国联邦小企业局的“资源伙伴”（Resource Partner）在全美及其属地的1,800多个场所向刚创业的小企业家和早已创业的小企业家提供免费咨询和收费低廉的培训课。第三，政府合同计划，即联邦采购计划。依照《小企业法》第15条（g）款的授权，美国联邦小企业局的政府合同办公室与其它联邦部署机构共同制定小企业合同目标，确保实现将23%的合同优惠给予小企业

的法定目标。该办公室还向小企业提供分包采购的机会、拓展计划和培训。第四，政策倡导计划。美国联邦小企业局是小企业的代言人。美国联邦小企业局的政策倡导办公室（Office of Advocacy）成立于1978年，负责检查国会立法和为小企业在国会听证会作证。该办公室还代表小企业评估现有的有关企业的规章条款给小企业所造成的负担和负面影响。此外，该办公室还就美国的小企业和小企业环境问题开展大量的研究。该办公室的首席顾问由美国总统任命。

现在，为方便读者，笔者将简要介绍一下美国联邦小企业局的小企业贷款担保计划。它们分别是：7(a)贷款担保计划，“504贷款”计划，小额贷款计划，小企业快速贷款计划，小企业投资公司（Small Business Investment Company，简称SBIC）计划，即风险基金投资，小企业研发计划（Small Business Investment and Research）和赈灾贷款计划。

2015财政年度，美国联邦小企业局批准了63,460笔7(a)商业担保贷款，贷款额达到了创纪录的235亿美元。同年还批准了5,787笔540长期商业“504贷款”，金额亦高达42亿美元。其中贷给亚裔企业的贷款数是8,780个，贷款额是56亿美元；它们分别占总贷款数和贷款量的12.7%和20.1%，比贷给非裔和西裔企业两者相加还多，可见亚裔企业对商业贷款的需求强旺。

美国联邦小企业局的7(a)贷款担保计划通过商业银行和贷款机构，为数额500万美元以下的小企业的短，中和长期商业贷款提供75%-85%的担保。此计划亦惠及从周转资金到出口融资的很多贷款产品和用途。全美约3,000家商业银行和贷款机构参与SBA的贷款担保计划，向小企业提供商业贷款。

美国联邦小企业局的“504贷款”担保计划是通过全国270家注册开发公司（Certified Development Company，简称CDC）提供的。该计划为长中的企业提供40%的担保，用于土地和建筑等主要固定资产的长期投资，担保贷款数额可高达400万美元，贷款期可长达25年。注册开发公司为非盈利性公司，每个注册开发公司面向一个特定的地理区域，其设立是为推动所在社区经济发展，创造

和保持所服务社区内的就业。注册开发公司与美国联邦小企业局，银行及贷款中介机构者合作向小企业提供商业贷款。2014财政年度，美国联邦小企业局通过注册开发公司商业贷款计划批准了3,944项贷款，金额达28亿美元。其中贷给亚裔企业的贷款数是455个，贷款额是5.07亿美元；它们分别占总贷款量的11%和18%。

为增强最基层地区的经济能力，美国联邦小企业局通过全美170家非赢利的地方社区中介贷款机构，向小企业提供不超过5万美元的小额贷款（Micro Loan）。美国联邦小企业局以贴现率向小额贷款中介组织提供资金，这些中介者又将资金借给小额借款者，同时提供技术培训。2014财政年度，共有3,999个美国联邦小企业局小额贷款获得批准，金额是5,570万美元。自1992年以来，美国联邦小企业局通过小额贷款计划向28,000名小额借贷企业家提供了超过3.21亿美元的贷款。美国联邦小企业局的小企业快速贷款（Express Loan）计划是通过全美数千家商业贷款机构为数额35万美元以下的中短期贷款提供50%担保。它的申请手续比较简单，批准时间相对快速，数额2.5万美元以下的商业贷款可不需要个人或公司资产抵押。

美国联邦小企业局的爱国者快速贷款（Patriot Express）计划是专为退伍军人，残疾退伍军人，后备役，国民警卫队员和他们的配偶和鳏寡配偶设立的。它通过数千家商业贷款机构为数额50万美元以下的中短期商业贷款提供75%-85%的担保。

小企业投资公司（SBIC）计划是美国联邦小企业局向发展中的小公司提供风险资金的主要工具，是具有高风险、“非传统”的融资。全美现有300多家私营风险投资公司，称作小企业投资公司（SBIC），管理著约1,700亿的资产投资。美国联邦小企业局为专业的风险投资者发放成立小企业投资公司（SBIC）的执照，其形式或者是有限合伙公司（LPs）制，或者是股份有限责任公司（LLCs）制。美国联邦小企业局通过小企业投资公司对私募基金进行2:1的资本配对进行投资经营。如小企业投资公司私募基金有1,000万美元，美国联邦小